

CQP Plasturgie

Acheteur en plasturgie et composites

OUTIL

4

Livret d'évaluation
des compétences

Candidat



Nom _____

Prénom _____

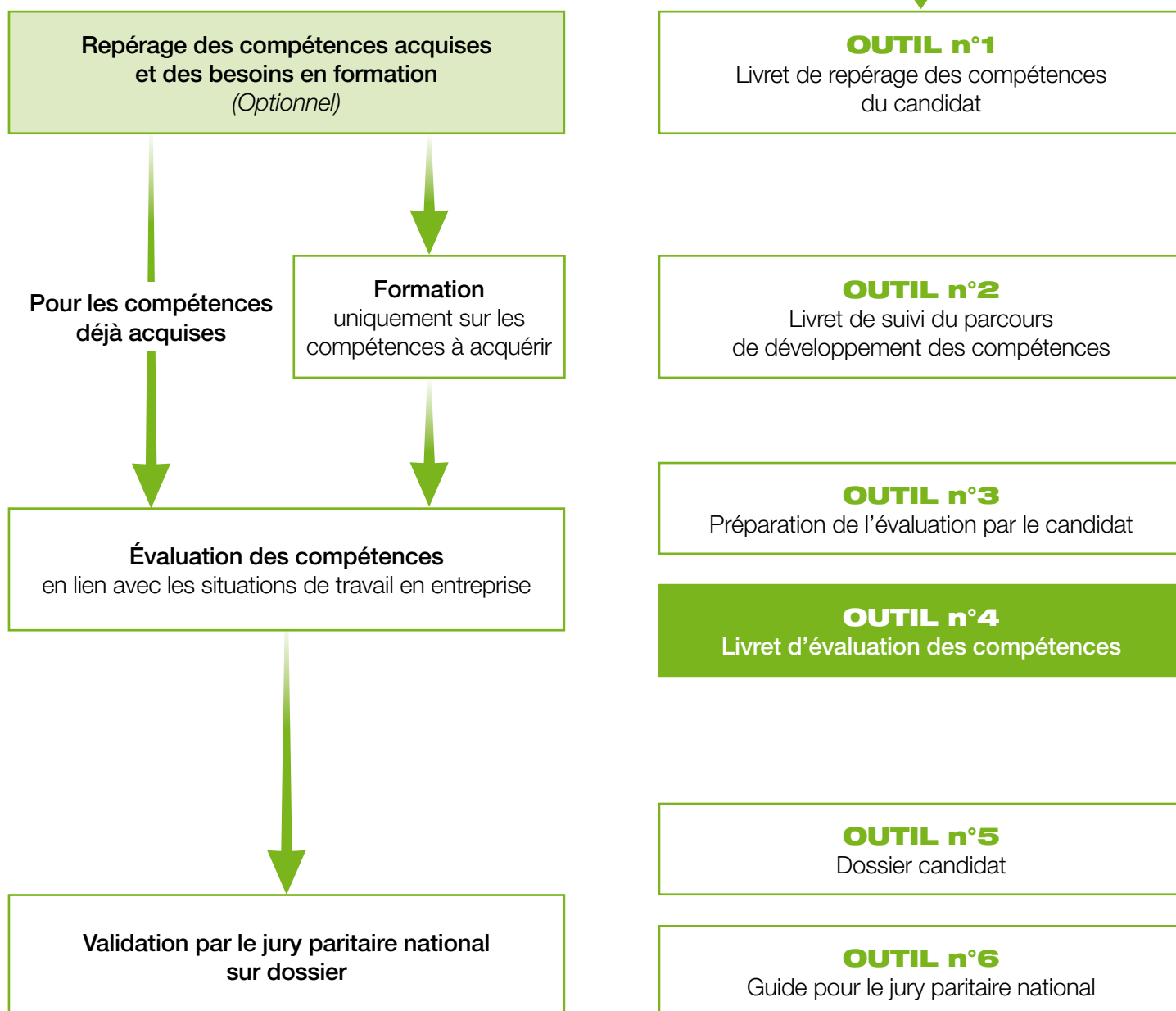
Entreprise _____

Présentation de la démarche de repérage des compétences

Les différents outils de la démarche Acheteur en plasturgie et composites

Ces outils sont à utiliser tout au long de la démarche CQP.

Les outils à utiliser





Mode d'emploi pour l'évaluation des compétences

- ➔ Ce CQP Plasturgie est constitué de 8 compétences.
Pour obtenir le CQP Plasturgie, le candidat doit être évalué et validé sur chacune de ces 8 compétences.
- ➔ Ce livret d'évaluation est l'outil qui permet d'évaluer le candidat pour chacune de ces compétences.
- ➔ Cette évaluation est identique quelles que soient les modalités d'acquisition des compétences : formation, expérience professionnelle, ...

Les acteurs de l'évaluation

- 
- ➔ Le candidat
 - ➔ Les évaluateurs :
 - Un **professionnel du métier** ayant une connaissance professionnelle actualisée du métier ciblé, du procédé et des outils utilisés par le candidat
 - Un **évaluateur CQP Plasturgie**



Préparation de l'évaluation

Quand faut-il organiser l'évaluation ?

L'évaluation intervient lorsque les compétences décrites dans le référentiel du CQP Plasturgie sont acquises par le candidat.

Elle peut se dérouler en différentes étapes, au fur et à mesure de l'acquisition des compétences. Elle peut également se dérouler en une seule étape, sur l'ensemble des compétences.

Lorsque le candidat a déjà acquis ces compétences au cours de son expérience professionnelle :

- Prévoir un temps de préparation de l'évaluation
- Organiser l'évaluation après ce temps de préparation

Lorsque le candidat a acquis ces compétences par un parcours de développement au poste de travail et/ou une formation :

- Prévoir un temps de mise en pratique des compétences suffisant : une période d'un mois à minima est conseillée
- Apprécier si le candidat est prêt pour l'évaluation (temps de pratique suffisant, compétences acquises)
- Prévoir un temps de préparation de l'évaluation
- Organiser l'évaluation après ce temps de préparation

Dans le cadre d'une formation en alternance, l'évaluation se déroule dans le dernier mois de la période en entreprise, en fin de contrat.

Lorsqu'il n'est pas possible d'organiser certaines situations professionnelles en entreprise, l'évaluation peut s'appuyer sur des situations professionnelles reconstituées, organisées en centre de formation.

Comment préparer l'évaluation ?

- Le candidat **rassemble les différents éléments issus de son activité professionnelle** ou de sa période de mise en pratique en situation professionnelle : exemples de situations professionnelles rencontrées, en lien avec chacune des compétences, procédures, instructions, règles de travail, outils de suivi d'indicateurs, bons de travail, dossier de production, ou tout autre document issu de son activité.

Pour préparer l'évaluation, le candidat doit utiliser **l'outil n°3 : Préparation de l'évaluation par le candidat**. Il peut également s'appuyer sur le présent outil 4 : **Livret d'évaluation des compétences**.

- Les évaluateurs **doivent prendre connaissance de l'activité professionnelle du candidat, des documents et des éléments** sur lesquels l'entretien va s'appuyer.

Déroulement de l'évaluation

L'évaluation se déroule **sous la forme d'une observation** des activités du candidat en situation de travail et d'un **entretien**.

- L'observation doit se dérouler avant l'entretien d'évaluation.
- L'observation en situation professionnelle peut se dérouler sur **1 à 2 h**. Elle peut être renouvelée si nécessaire.
- L'évaluation se déroule au total **sur 3 à 4 heures**.

L'évaluation est **menée par l'évaluateur CQP Plasturgie**. C'est lui, en effet, qui décide si la compétence est maîtrisée ou non, après concertation avec l'évaluateur professionnel du métier.

L'évaluateur CQP Plasturgie **doit utiliser ce livret d'évaluation**, outil élaboré par la CNPE de la Plasturgie¹.

Chaque compétence est évaluée **à l'aide des critères d'évaluation** qui permettent de rendre l'évaluation plus objective en indiquant des éléments mesurables.

Ces critères d'évaluation, identiques pour tous les candidats, permettent de garantir la valeur du CQP Plasturgie délivré.



L'évaluation doit être **formelle**, organisée selon les indications figurant dans le présent document et ne saurait **en aucun cas se limiter à une simple appréciation** d'ordre général sur les activités du candidat.

L'entretien d'évaluation doit être **préparé et planifié** au moins 15 jours à l'avance.

Après évaluation, l'évaluateur CQP Plasturgie :

- remet une copie du livret renseigné au candidat et, avec son accord, au professionnel du métier ayant participé à l'évaluation
- adresse le livret renseigné au secrétariat des CQP Plasturgie et du jury paritaire national.

1. Commission Nationale Paritaire de l'Emploi : instance paritaire représentant les employeurs et les salariés de la Plasturgie

Evaluation des compétences du candidat

Compétence 1 - Se documenter et analyser la nature et la qualité de la matière

- Collecter l'information sur le marché des matières
- Analyser la structuration des coûts des besoins de matières
- Analyser le poids total de la matière dans l'industrie ainsi que les impacts des données économiques et exogènes, suggérer des solutions de substitution

Comment évaluer ?

- ➔ **Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat** au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique et/ou
- ➔ et/ou **Observation en situation professionnelle**
 - la documentation technique exploitée par le candidat
 - la collecte de l'information sur le marché des matières
 - l'analyse des besoins matières exprimés par les clients internes
 - l'estimation du poids total de la matière dans l'industrie ainsi que les impacts des données économiques et exogènes
 - les exemples de suggestions de solutions de substitution
 - le contexte, l'analyse de la situation, les propositions réalisées, les actions mises en place...

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

- Documentations techniques
- Revues de presse
- Dossiers techniques
- Cahier des charges
- Indices des instituts spécialisés
- Dossiers techniques de spécifications produits
- Dossiers de production industrielle

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 70% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Quels éléments avez-vous collectés (outils et journaux professionnels...) ? Donnez des exemples
- Avez-vous pu instaurer une veille sur les matières à sourcer ? A-t-elle permis de suivre les informations sur le marché ?
- Votre classement permet-il d'orienter les choix stratégiques de l'entreprise ? Donnez des exemples
- Quelles propriétés avez-vous identifiées ? Quels marchés et familles d'additifs, quelles fonctions ?
- Quels procédés de transformations pouvez-vous mentionner ?
- Comment décomposez-vous le coût pour un marché ? Et le coût de la non-qualité ?
- Quelles importances pour le procédé industriel avez-vous identifiées ?
- Quelles données économiques et géopolitiques avez-vous prises en compte dans votre analyse ?
- Quelles matières de substitution avez-vous proposées ?
- Quelles argumentations avez-vous employées ?
- Comment avez-vous participé au choix final d'une matière à sourcer ?

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation	A COMPLÉTER		Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Établir et suivre une veille mondiale du marché des matières à l'aide de recherches web ou de revues de presse, y compris en anglais	• Les outils et journaux professionnels utilisés par l'industrie de la plasturgie sont connus y compris les journaux en anglais	☐	☐	☐	☐
	• La veille est diversifiée et les éléments collectés portent bien sur les matières à sourcer	☐	☐	☐	☐
Classer l'information en fonction des données sur la chaîne de la production en amont (pétrole et polymères) et en aval (acteurs de la production des matières)	• Le classement permet de suivre les informations sur le marché en amont et en aval de la production	☐	☐	☐	☐
Faciliter son exploitation par d'autres collaborateurs	• Le classement permet d'orienter les choix stratégiques de l'entreprise en matière d'achat	☐	☐	☐	☐
Analyser les besoins matières exprimés par les clients internes	• Les propriétés de chaque matière plastique présentée sont identifiées (mécaniques, thermiques, physiques...)	☐	☐	☐	☐
Identifier le marché de l'achat matière (commodités, polymères techniques, polymères de spécialité, renforts et charges)	• Les différents marchés et familles d'additifs et leur fonction sont identifiés et mentionnés	☐	☐	☐	☐
Identifier les composants de la matière : sa composition, sa famille d'additifs, ses propriétés, sa fonction et procédé de transformation	• Les procédés de transformation des plastiques et composites (extrusion, injection, thermoformage, enduction, compression, injection sur renfort, enroulement filamenteux...) sont mentionnés sans erreurs	☐	☐	☐	☐
Analyser les spécifications du produit afin de mesurer sa qualité	• La composition de la matière est analysée et identifiée, la qualité est précisée	☐	☐	☐	☐

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation	Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Décomposer ou analyser le coût selon le marché de la matière : - Marché des Commodités : analyser le coût en appliquant les indices des instituts spécialisés - Marché des Polymères techniques et Polymères de spécialité : décomposer le coût en intégrant les différents éléments de sa composition, identifier les parties recyclées et recyclables, calculer le coût de recyclage - Marché des renforts et charges	• Le coût est décomposé ou analysé pour chaque marché, en intégrant le coût de non-qualité	☐ ☐	☐ ☐
Estimer le coût de non-qualité et l'intégrer dans l'analyse du coût matière			
Analyser les processus industriels influençant les spécifications du produit En déduire l'importance pour le procédé industriel (quel poids total dans l'industrie)	• L'analyse des processus industriels est pertinente et permet de comprendre le poids total dans l'industrie	☐ ☐	☐ ☐
Prendre en compte les données économiques et géopolitiques (indices européens et exogènes) spécifiques aux matières à sourcer et analyser leurs impacts potentiels	• Les données économiques et géopolitiques sont prises en compte : les principaux indices européens, leur fonctionnement et leur intérêt, ainsi que les indices exogènes (volatilité du prix du baril de pétrole, parité EUR/USD, etc.) sont indiqués	☐ ☐	☐ ☐
Identifier les matières de substitution	• Plusieurs matières de substitution ou nouveaux matériaux sont cités	☐ ☐	☐ ☐
Identifier les tendances de nouveaux matériaux sur le marché et les présenter aux services décisionnels concernés (recherche et développement, finance) pour une prise en compte ou non	• La transmission d'informations et les échanges avec les autres services impliqués sont pertinents, l'argumentation est convaincante	☐ ☐	☐ ☐
Proposer les solutions envisagées au service chargé de la conception des produits, préconiser des matières afin d'affiner les spécifications produits dans une logique qualité/coût ou de doubles homologations En concertation avec les services impliqués, finaliser le choix de matières et de produit, en assurant le meilleur rapport qualité/prix en prenant en compte le poids total dans l'industrie	• Le choix final de matière à sourcer prend en compte la meilleure équation prix/qualité/poids dans l'industrie et de l'expression des besoins des clients internes	☐ ☐	☐ ☐

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 70% des critères sont cochés **OUI**, soit au moins 10 critères sur 14.

☒ **La compétence est maîtrisée** (si 10 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**

Compétence 2 - Construire une stratégie achat

- Construire une stratégie achat à 2-3 ans

Comment évaluer ?

- ➔ **Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat** au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique et/ou
- ➔ et/ou **Renseignement par le candidat d'un document écrit portant sur la rédaction de documents techniques**
 - Présentation par le candidat de ses activités :
 - construction d'une stratégie achat à 2-3 ans
 - précisions sur le contexte, le raisonnement, les forces et les faiblesses de la stratégie ou de la politique achat, les mesures mises en œuvre, les résultats ou adaptations...
 - calcul d'un target price (décrire précisément la méthode) et un prévisionnel de budget

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

A titre d'exemple :

- Stratégies achat
- Politique achat
- Stratégies stock
- Analyse SWOT
- Target price
- Budgets

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 70% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Quelles techniques avez-vous utilisées ? Avez-vous réussi à faire accepter la politique auprès des clients ou de vos collègues ? Donnez des exemples.
- Comment avez-vous établi un target price et un budget prévisionnel ?
- Quels éléments avez-vous intégrés dans votre stratégie d'approvisionnement ?

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation 	Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Établir une analyse SWOT (forces, faiblesses, opportunités, menaces) du marché	• L'analyse SWOT permet de situer les enjeux et risques majeurs liés aux achats	☐ ☐	☐ ☐
Tracer les grandes lignes de la stratégie d'achat (nombre de fournisseurs, nombre d'alternatives), en fonction des marchés, lignes de produits, régions...	• Les grandes lignes sont déterminées, elles sont les mieux adaptées aux enjeux particuliers de la plasturgie	☐ ☐	☐ ☐
Déterminer une politique d'achats et développer un argumentaire pour la faire accepter auprès des clients et des collègues : - Engagement (contrat ou spot) - Géolocalisation (Europe/hors Europe) - Nombre homologation des références plastiques - Make or buy pour les composites, etc.	• La politique d'achat prend en compte une réflexion sur l'engagement, le lieu, le nombre de références plastiques, le make or buy, etc.	☐ ☐	☐ ☐
	• Les arguments développés permettent de faire accepter la politique d'achat auprès des clients ou des collègues	☐ ☐	☐ ☐
Étudier l'impact du coût matière sur le taux de marge	• L'impact du coût matière sur le taux de marge est identifié	☐ ☐	☐ ☐
Fixer un « target price » (prix objectif)	• Le target price est déterminé	☐ ☐	☐ ☐
Définir une stratégie d'approvisionnement/stock, et un prévisionnel d'Achats (solde de sécurité, bon de commande...) en fonction de la production et des services commerciaux	• La stratégie d'approvisionnement est pertinente par rapport à la matière et le marché	☐ ☐	☐ ☐
Construire un prévisionnel de budgets et anticiper l'évolution des prix matières	• Le budget prévisionnel est réaliste	☐ ☐	☐ ☐
Créer des outils permettant aux équipes commerciales d'être au fait de la stratégie d'achat de l'entreprise	• Les outils créés permettent d'informer des équipes commerciales sur la stratégie d'achat	☐ ☐	☐ ☐

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 70% des critères sont cochés **OUI**, soit au moins 6 critères sur 9.

☐ **La compétence est maîtrisée** (si 6 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**

Compétence 3 - Présélectionner et référencer les fournisseurs en fonction de critères stratégiques

- Présélectionner et référencer les fournisseurs en gérant les risques associés

Comment évaluer ?

➔ Observation en situation professionnelle

et/ou

- #### ➔ Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat
- au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique
- Questionnement sur les activités réalisées et plus particulièrement sur :
 - l'identification des fournisseurs potentiels en vue de la négociation
 - la présélection et le référencement des fournisseurs
 - la gestion des risques associés à ce référencement

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

A titre d'exemple :

- Indicateurs de sélection
- Référencement de fournisseurs
- Besoins d'achats
- Appel d'offres
- Analyses de réponses aux appels d'offres
- Benchmarking
- Études de cas

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 70% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Quels critères de sélection avez-vous appliqués ? Donnez des exemples
- Comment identifiez-vous la place sur le marché du fournisseur ?
- Comment avez-vous conduit un audit ?
- Quels risques avez-vous identifiés ? Donnez des exemples
- Quelles vérifications de normes et exigences avez-vous mises en œuvre ?
- Comment avez-vous déterminé l'équation coût/transfert ?
- Quels appels d'offres avez-vous menés ? Donnez des exemples
- Quels modes opératoires avez-vous rédigés ? Comment avez-vous fait ? A quoi êtes-vous attentif lors de la rédaction de ces documents ? Donnez des exemples.

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation 	Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Définir les critères pertinents de sélection et référencement (performance produits, capacités, délais, santé économique...)	• Les critères de sélection sont pertinents	☐ ☐	☐ ☐
Recenser l'ensemble des fournisseurs du marché susceptibles de répondre aux besoins achats de l'entreprise (typologie, outils et services apportés)	• Le recensement indique les fournisseurs susceptibles de répondre aux besoins d'achats	☐ ☐	☐ ☐
Conduire un audit : établir une analyse 360° du fournisseur et sa place sur le marché	• L'audit est conduit de manière satisfaisante, la place sur le marché du fournisseur est identifiée	☐ ☐	☐ ☐
	• Le risque est réparti de manière pertinente entre plusieurs fournisseurs	☐ ☐	☐ ☐
Vérifier les normes et exigences en matières plastiques sur la santé, la sécurité et l'environnement à faire respecter par le fournisseur (Écolabel, certifications...)	• Les vérifications de normes et exigences sont approfondies	☐ ☐	☐ ☐
Déterminer l'équation coût matière/coût transfert	• L'équation coût/transfert est établie correctement		
Rédiger un appel d'offres basé sur toutes les informations collectées, le lancer	• L'appel d'offres est rédigé correctement		
	• Plusieurs canaux de diffusion d'offres sont mentionnés		
Assurer le suivi et l'analyse des offres, établir un benchmarking entre les fournisseurs en fonction des indicateurs de sélection, répartir le risque entre les fournisseurs	• L'analyse des offres est pertinente		
Enrichir le référencement des fournisseurs de l'entreprise et faciliter son déploiement par les autres services	• Le référencement est établi, il est accessible aux autres services de l'entreprise		

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 70% des critères sont cochés **OUI**, soit au moins 6 critères sur 9.

☐ **La compétence est maîtrisée** (si 6 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**

Compétence 4 - Sécuriser la disponibilité de la matière

- Gérer le risque d'approvisionnement de la matière en sécurisant sa disponibilité

Comment évaluer ?

➔ **Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat** au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique

et/ou

➔ **Observation en situation professionnelle**

- Présentation par le candidat de ses activités de sécurisation de la disponibilité matière
- Questionnement sur les activités réalisées et plus particulièrement sur :
 - la gestion du risque fournisseur
 - la gestion du risque d'approvisionnement
 - la pérennisation de l'offre
 - les alternatives identifiées

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

A titre d'exemple :

- Dossiers techniques

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 70% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Comment déterminez-vous la part de la demande de l'entreprise sur l'offre accessible ?
- Quelles actions avez-vous entreprises pour pérenniser l'offre ?
- Quelles alternatives avez-vous identifiées et comment ? Donnez des exemples.

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation 	Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Déterminer la part de la demande de l'entreprise sur l'offre accessible	• La part de la demande de l'entreprise est identifiée	☐ ☐	☐ ☐
Assurer la pérennité de l'offre accessible	• Les actions entreprises pour pérenniser l'offre sont pertinentes	☐ ☐	☐ ☐
Identifier des alternatives en cas de rupture d'approvisionnement - estimer le stock chez les producteurs - vérifier l'homologation matière et les matières alternatives - rechercher de nouveaux fournisseurs	• Les alternatives sont identifiées et réalistes (déploiement possible)	☐ ☐	☐ ☐

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 70% des critères sont cochés **OUI**, soit au moins 2 critères sur 3.

☒ **La compétence est maîtrisée** (si 2 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**

Compétence 5 - Négocier avec un fournisseur

- Négocier avec le fournisseur en optimisant les conditions d'achat

Comment évaluer ?

➔ Observation en situation professionnelle

et/ou

➔ Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique

- Présentation par le candidat de ses activités de négociation
- Questionnement sur les activités réalisées et plus particulièrement sur :
 - la négociation avec le fournisseur
 - le contexte multi-culturel
 - la reprise de matières

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

A titre d'exemple :

- Études de cas pour mise en situation professionnelle de négociation
- Analyses d'objectifs
- Analyses coûts

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 70% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Quels arguments préparez-vous en amont de la négociation ? En réponse à quels objectifs ?
Donnez des exemples
- Comment faites-vous pour préparer une négociation dans un contexte multi-culturel ?
Donnez des exemples
- Comment prenez-vous en compte le cycle de vie matière dans la négociation de reprise matière ?
Que vérifiez-vous ? Donnez des exemples

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation 	Observation en situation professionnelle le cas échéant	Entretien
		OUI NON	A remplir obligatoirement OUI NON
Définir les objectifs en matière de matière, prix, volumes, délais, qualité et condition de paiement en respectant les spécifications et les délais impartis	Les objectifs respectent les spécifications et les délais impartis	☐ ☐	☐ ☐
Préparer les arguments de l'entreprise, en prenant en compte sa place par rapport au fournisseur et celle qu'elle occupe sur le marché	Les arguments prennent en compte les enjeux de la négociation	☐ ☐	☐ ☐
Analyser les objectifs commerciaux du fournisseur en matière de coût, marges, position sur son marché et sa santé financière	Les objectifs commerciaux sont identifiés	☐ ☐	☐ ☐
Négocier les conditions et les garanties dans un contexte multiculturel	La négociation prend en compte le contexte multiculturel, les codes de la région ou de la zone concernée ainsi que les expressions techniques en anglais ou dans la langue de la négociation sont maîtrisés	☐ ☐	☐ ☐
Appliquer un vocabulaire technique « achat » dans la langue anglaise ou dans la langue de la négociation			
Négocier la reprise de matières	La négociation de la reprise matière prend en compte le cycle de vie matière jusqu'à la fin de vie du produit (récupération en interne ou vente, coût de destruction matières)	☐ ☐	☐ ☐
Préparer les indicateurs décisionnels et les tableaux de préparation de négociation	Les indicateurs et tableaux sont pertinents	☐ ☐	☐ ☐

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 70% des critères sont cochés **OUI**, soit au moins 4 critères sur 6.

☒ **La compétence est maîtrisée** (si 4 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**

Compétence 6 - Formaliser les accords et veiller au respect des normes et garanties

- Rédiger un projet de contrat fournisseur

Comment évaluer ?

- ➔ **Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat** au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique
 - Présentation par le candidat de ses activités de contractualisation
 - Questionnement sur les activités réalisées et plus particulièrement sur :
 - la rédaction du contrat fournisseur assurant la bonne réalisation contractuelle des accords définis
 - la vérification de l'intégrité du fournisseur

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

A titre d'exemple :

- Compte rendu négociation
- Contrats

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 100% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Comment assurez-vous le respect des accords établis ? Donnez des exemples.
- Comment vous assurez-vous l'intégrité du fournisseur ?
- Vérifiez-vous le respect des engagements RSE, normes, garanties ? Si oui, comment faites-vous ?

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation 	Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Rédiger un projet de contrat prenant en compte les accords définis en garantissant la confidentialité des informations sensibles	• Il prend en compte les accords établis	☐ ☐	☐ ☐
Introduire les clauses faisant respecter la propriété intellectuelle et industrielle ainsi que les garanties			
Établir les conditions de paiement/escompte			
Vérifier l'intégrité du fournisseur et de son respect au regard des engagements RSE (Responsabilité Sociale des Entreprises), normes ISO (Organisation Internationale de Normalisation), etc.	• Il vérifie le respect de la propriété intellectuelle et industrielle, les garanties et assure le respect RSE, ISO, etc.	☐ ☐	☐ ☐

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 100% des critères sont cochés **OUI**, soit 2 critères sur 2.

☐ **La compétence est maîtrisée** (si 2 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**

Compétence 7 - Acheminer la matière

- Etablir le circuit logistique du transport de la matière première et gérer l'administration

Comment évaluer ?

➔ **Observation en situation professionnelle**

et/ou

➔ **Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat** au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique

- Présentation par le candidat de ses activités d'établissement de circuits logistiques et d'établissement d'appel d'offres multimodal, et notamment sur :
 - le circuit logistique du transport
 - le mode de transport et de stockage, l'appel d'offres multimodal
 - le transit de marchandises

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

A titre d'exemple :

- Incoterms
- Polices d'assurance
- Documents de douane, de transitaires
- Études de cas

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 70% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Comment sélectionnez-vous le mode de transport ? Comment intégrez-vous les contraintes de stockage ? Comment assurez-vous la solution la plus optimale ?
- Comment rédigez-vous un appel d'offres multi-modal ? Donnez des exemples
- Comment fonctionne la gestion avec les douanes ? Comment assurez-vous le respect des Incoterms ?

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation 	Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Identifier le circuit logistique	• Les solutions logistiques et de stockage sont optimales	☐ OUI ☐ NON	☐ OUI ☐ NON
Sélectionner le mode de transports approprié en respectant les impératifs de la production, la stratégie de l'entreprise, les responsabilités associées (matières dangereuses) et les dispositions RSE de l'entreprise			
Intégrer les contraintes de stockage y compris celles liées aux matières dangereuses et veiller à l'application des normes (QHSE - Qualité, Hygiène, Sécurité, Environnement, etc.) ainsi que les dispositions RSE de l'entreprise			
Analyser la meilleure équation entre le temps, le coût (y compris de stockage), les délais et l'organisation			
Conduire un appel d'offres « transport » multimodal (rédaction et analyse des offres)	• L'appel d'offres multimodal est géré de manière efficace et pertinente	☐ OUI ☐ NON	☐ OUI ☐ NON
Gérer les rapports avec les douanes, transitaires et assurer les taxes à payer	• La gestion du transit de marchandises est effectuée sans erreurs	☐ OUI ☐ NON	☐ OUI ☐ NON
Comparer l'offre des assurances avec les Incoterms et vérifier sa cohérence avant souscription	• L'assurance souscrite respecte les Incoterms	☐ OUI ☐ NON	☐ OUI ☐ NON

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 70% des critères sont cochés **OUI**, soit au moins 3 critères sur 4.

☐ **La compétence est maîtrisée** (si 11 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**

Compétence 8 - Manager les fournisseurs

- Evaluer les fournisseurs et suivre la bonne exécution du contrat
- Manager le fournisseur international

Comment évaluer ?

➔ **Observation en situation professionnelle**

et/ou

➔ **Entretien sur les activités professionnelles réalisées par le candidat** au cours de son expérience ou de sa période de mise en pratique

- Présentation par le candidat des procédures d'évaluation des fournisseurs et d'un système de support
- Présentation par le candidat d'organisation d'exemples d'actions entreprises pour développer les relations avec les fournisseurs, le suivi du contrat et les "sanctions" éventuelles

Sur quels documents vous appuyer pour l'évaluation ?

A titre d'exemple :

- Indicateurs
- Procédures de pilotage de la relation avec les fournisseurs
- Tableaux de bord
- Études de cas

CONSIGNE : Pour chaque critère d'évaluation, vous devez cocher **OUI** ou **NON**.
La compétence est maîtrisée lorsque 70% des critères sont cochés OUI.



Questions à poser lors de l'entretien, elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

- Quels sont les indicateurs d'évaluation que vous avez instaurés dans votre activité ? Que faites-vous pour suivre le prix, le produit, la qualité, etc. ? Donnez des exemples
- Mettez-vous en place un barème de "sanctions" ? Donnez des exemples

Éléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation 	Observation en situation professionnelle le cas échéant OUI NON	Entretien A remplir obligatoirement OUI NON
Définir les indicateurs d'évaluation et de mesure de la performance	• Les indicateurs sont performants	☐ ☐	☐ ☐
Établir un tableau de bord fournisseur permettant d'effectuer un suivi du prix, du produit, de la qualité (réclamations), du respect des dates, du service...	• Le tableau de bord est pertinent, son déploiement est possible par d'autres utilisateurs	☐ ☐	☐ ☐
Le rendre accessible aux collaborateurs de l'entreprise			
Suivre les actions et mettre en place un barème de « sanctions »	• Un barème d'action est mis en place, ce barème est opérationnel	☐ ☐	☐ ☐

RÉSULTAT DE L'ÉVALUATION

La compétence est maîtrisée si 70% des critères sont cochés **OUI**, soit au moins 2 critères sur 3.

☒ **La compétence est maîtrisée** (si 2 critères ou plus sont cochés OUI)

☐ **La compétence n'est pas maîtrisée**



Observations

Le candidat et les évaluateurs peuvent, s'ils le souhaitent, apporter des commentaires. Ces commentaires sont facultatifs.



Commentaires du candidat :

Commentaires de l'évaluateur professionnel du métier :

Commentaires de l'évaluateur CQP Plasturgie :



Résultats de l'évaluation

Nom/Prénom du candidat : _____



Compétence	Résultat	Observations
------------	----------	--------------

BLOC 1 : ANALYSER LA DEMANDE INTERNE DE MATIÈRES À SOURCER

Compétence 1 Se documenter et analyser la nature et la qualité de la matière	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	
--	--	--

BLOC 2 : DÉFINIR LA STRATÉGIE INTERNATIONALE DES ACHATS MATIÈRE

Compétence 2 Construire une stratégie achat	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	
Compétence 3 Présélectionner et référencer les fournisseurs en fonction de critères stratégiques	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	
Compétence 4 Sécuriser la disponibilité de la matière	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	
Compétence 5 Négocier avec un fournisseur	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	
Compétence 6 Formaliser les accords et veiller au respect des normes et garanties	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	

BLOC 3 : METTRE EN ŒUVRE LA GESTION OPÉRATIONNELLE DES ACHATS MATIÈRE

Compétence 7 Acheminer la matière	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	
Compétence 8 Manager les fournisseurs	☐ Maîtrisée ☐ Non maîtrisée	



Livret d'évaluation

CQP Acheteur en plasturgie et composites



Candidat

Nom _____ Prénom _____

Signature :

Evaluateur CQP Plasturgie

Nom _____ Prénom _____

Entreprise _____ Fonction _____

N° de l'habilitation _____

Je soussigné(e) _____
déclare conformes et sincères les renseignements apportés dans ce dossier.

Date : _____ Signature :

Cachet de l'entreprise :

Evaluateur professionnel du métier

Nom _____ Prénom _____

Entreprise _____ Fonction _____

Je soussigné(e) _____
déclare conformes et sincères les renseignements apportés dans ce dossier.

Date : _____ Signature :

Cachet de l'entreprise :