LA PLASTURGIE
Créateurs du futur

CQP Plasturgie
Acheteur en plasturgie et composites

OUTIL 1

Livret de repérage des compétences du candidat

Candidat

A COMPLÉTER

Nom _____

Prénom _____

Entreprise _____

Présentation de la démarche de repérage des compétences

Les différents outils de la démarche CQP Acheteur en plasturgie et composites

Ces outils sont à utiliser tout au long de la démarche CQP.

	Les outils à utiliser
Repérage des compétences acquises et des besoins en formation *(Optionnel)*	**OUTIL n°1** Livret de repérage des compétences du candidat
Pour les compétences déjà acquises	
Formation uniquement sur les compétences à acquérir	**OUTIL n°2** Livret de suivi du parcours de développement des compétences
Évaluation des compétences en lien avec les situations de travail en entreprise	**OUTIL n°3** Préparation de l'évaluation par le candidat
	OUTIL n°4 Livret d'évaluation des compétences
Validation par le jury paritaire national sur dossier	**OUTIL n°5** Dossier candidat
	OUTIL n°6 Guide pour le jury paritaire national

Les acteurs de l'entretien de repérage des compétences

- Le candidat
- Un ou des intervenants ayant une connaissance professionnelle actualisée (moins de 3 ans) du métier ciblé et des procédés, la connaissance du référentiel du CQP Plasturgie, du dispositif et des outils et la compétence de conduite d'entretien
- Les intervenants du repérage doivent être habilités.
- Le choix des intervenants appartient à l'entreprise.

Objectifs de l'entretien

- Présenter le CQP Plasturgie au candidat
- Identifier les compétences acquises
- Définir les éventuels besoins en formation du candidat au regard des compétences requises pour l'obtention du CQP Plasturgie

Ce livret de repérage des compétences, outil élaboré par la CNPE de la Plasturgie[1], doit être utilisé pour l'entretien.

1. Commission Nationale Paritaire de l'Emploi : instance paritaire représentant les employeurs et les salariés de la Plasturgie

Déroulement de l'entretien

Accueil du candidat

- Rappel de l'objectif et du contexte de l'entretien : préparer le **CQP Plasturgie Acheteur en plasturgie et composites** en tenant compte des **compétences du candidat** et en **personnalisant le parcours de formation éventuel**.
- Cet entretien n'est ni une évaluation, ni un examen, c'est un **entretien de positionnement**. L'évaluation sur **l'ensemble des compétences** requises pour l'obtention du CQP Plasturgie sera réalisée **à l'issue du parcours du candidat**.
- **Présentation du CQP Plasturgie Acheteur en plasturgie et composites**. Il est constitué de trois blocs de compétences composés par 8 (domaines de) compétences qui font chacune l'objet d'un repérage des compétences.
  Ces domaines de compétences sont les suivants :

  BLOC 1 : ANALYSER LA DEMANDE INTERNE DE MATIÈRES À SOURCER
  1. Se documenter et analyser la nature et la qualité de la matière

  BLOC 2 : DÉFINIR LA STRATÉGIE INERNATIONALE DES ACHATS MATIÈRE
  2. Construire une stratégie achat
  3. Présélectionner et référencer les fournisseurs en fonction de critères stratégiques
  4. Sécuriser la disponibilité de la matière
  5. Négocier avec un fournisseur

  BLOC 3 : METTRE EN ŒUVRE LA GESTION OPÉRATIONNELLE DES ACHATS MATIÈRE
  6. Formaliser les accords et veiller au respect des normes et garanties
  7. Acheminer la matière
  8. Manager les fournisseurs

Analyse de l'expérience du candidat et repérage de ses compétences

- L'entretien va permettre de déterminer pour **quelles compétences le candidat doit suivre une formation** et pour quelles compétences **il peut être directement évalué**, ces compétences étant déjà acquises.
- Pour **mettre à l'aise** le candidat : lui poser quelques questions sur son **parcours professionnel**, **ses souhaits**, **sa motivation** pour le CQP Plasturgie avant de le questionner compétence par compétence (voir livret de repérage des compétences du candidat qui suit)
- Tout en utilisant le guide d'entretien, vous pouvez demander au candidat d'évoquer des **situations concrètes**, des **exemples précis** illustrant son expérience : il s'agit de déterminer si le candidat a acquis les compétences nécessaires pour l'obtention du CQP Plasturgie.
- Faire attention pour chaque compétence **à la nature et à la durée de l'expérience** du candidat : il ne suffit pas d'avoir déjà eu l'occasion de mettre en œuvre telle ou telle compétence, il faut la maîtriser.

Repérage des compétences du candidat

*Remplir le tableau ci-après à partir des échanges avec le candidat sur son **expérience**, sa **pratique** professionnelle et à partir d'exemples concrets.*

*L'entretien est basé sur les **activités réalisées par le candidat**. Si le candidat ne réalise pas une activité, le candidat devra suivre un parcours de formation pour acquérir la compétence correspondante.*

*Les compétences requises pour l'obtention du CQP Plasturgie et les critères d'évaluation sont indiqués afin de **positionner les besoins éventuels en formation au regard de ce qui sera requis lors de l'évaluation**.*

Compétence 1- Se documenter et analyser la nature et la qualité de la matière

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

A COMPLÉTER

Dans votre activité, avez-vous déjà réalisé une recherche documentaire diversifiée sur le marché ?

○ OUI
○ NON

Si oui :
- *Quels éléments avez-vous collectés (outils et journaux professionnels…) ?*
- *Avez-vous pu instaurer une veille sur les matières à sourcer ? A-t-elle permis de suivre les informations sur le marché ?*
- *Votre classement permet-il d'orienter les choix stratégiques de l'entreprise ? Donnez des exemples.*

Dans votre activité, avez-vous analysé la structuration des besoins en matières ?

○ OUI
○ NON

Si oui :
- *Quelles propriétés avez-vous identifiées ? Quels marchés et familles d'additifs, quelles fonctions ? Donnez des exemples*
- *Quels procédés de transformations pouvez-vous mentionner ?*
- *Comment décomposez-vous le coût pour un marché ? Et le coût de la non-qualité ? Donnez des exemples*

Dans votre activité, avez-vous analysé le poids total de la matière dans l'industrie ainsi que les impacts des données économiques et exogènes? Avez-vous suggéré des solutions de substitution ?

○ OUI
○ NON

Si oui :
- *Quelles importances pour le procédé industriel avez-vous identifiées ? Quelles données économiques et géopolitiques avez-vous prises en compte dans votre analyse ? Quelles matières de substitution avez-vous proposées ? Donnez des exemples*
- *Quelles argumentations avez-vous employées ?*
- *Comment avez-vous participé au choix final d'une matière à sourcer ? Donnez des exemples*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Établir et suivre une veille mondiale du marché des matières à l'aide de recherches web ou de revues de presse, y compris en anglais	• Les outils et journaux professionnels utilisés par l'industrie de la plasturgie sont connus y compris les journaux en anglais • La veille est diversifiée et les éléments collectés portent bien sur les matières à sourcer
Classer l'information en fonction des données sur la chaîne de la production en amont (pétrole et polymères) et en aval (acteurs de la production des matières)	• Le classement permet de suivre les informations sur le marché en amont et en aval de la production
Faciliter son exploitation par d'autres collaborateurs	• Le classement permet d'orienter les choix stratégiques de l'entreprise en matière d'achat
Analyser les besoins matières exprimés par les clients internes	• Les propriétés de chaque matière plastique présentée sont identifiées (mécaniques, thermiques, physiques…)
Identifier le marché de l'achat matière (commodités, polymères techniques, polymères de spécialité, renforts et charges)	• Les différents marchés et familles d'additifs et leur fonction sont identifiés et mentionnés
Identifier les composants de la matière : sa composition, sa famille d'additifs, ses propriétés, sa fonction et procédé de transformation	• Les procédés de transformation des plastiques et composites (extrusion, injection, thermoformage, enduction, compression, injection sur renfort, enroulement filamentaire…) sont mentionnés sans erreurs
Analyser les spécifications du produit afin de mesurer sa qualité	• La composition de la matière est analysée et identifiée, la qualité est précisée
Décomposer ou analyser le coût selon le marché de la matière : **- Marché des Commodités : analyser le coût en appliquant les indices des instituts spécialisés** **- Marché des Polymères techniques et Polymères de spécialité : décomposer le coût en intégrant les différents éléments de sa composition, identifier les parties recyclées et recyclables, calculer le coût de recyclage** **- Marché des renforts et charges** **Estimer le coût de non-qualité et l'intégrer dans l'analyse du coût matière**	• Le coût est décomposé ou analysé pour chaque marché, en intégrant le coût de non-qualité
Analyser les processus industriels influençant les spécifications du produit **En déduire l'importance pour le procédé industriel (quel poids total dans l'industrie)**	• L'analyse des processus industriels est pertinente et permet de comprendre le poids total dans l'industrie
Prendre en compte les données économiques et géopolitiques (indices européens et exogènes) spécifiques aux matières à sourcer et analyser leurs impacts potentiels	• Les données économiques et géopolitiques sont prises en compte : les principaux indices européens, leur fonctionnement et leur intérêt, ainsi que les indices exogènes (volatilité du prix du baril de pétrole, parité EUR/USD, etc.) sont indiqués
Identifier les matières de substitution	• Plusieurs matières de substitution ou nouveaux matériaux sont cités

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Identifier les tendances de nouveaux matériaux sur le marché et les présenter aux services décisionnels concernés (recherche et développement, finance) pour une prise en compte ou non	• La transmission d'informations et les échanges avec les autres services impliqués sont pertinents, l'argumentation est convaincante
Proposer les solutions envisagées au service chargé de la conception des produits, préconiser des matières afin d'affiner les spécifications produits dans une logique qualité/coût ou de doubles homologations **En concertation avec les services impliqués, finaliser le choix de matières et de produit, en assurant le meilleur rapport qualité/prix en prenant en compte le poids total dans l'industrie**	• Le choix final de matière à sourcer prend en compte la meilleure équation prix/qualité/poids dans l'industrie et de l'expression des besoins des clients internes

A l'issue du repérage de la Compétence 1

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **La recherche documentaire diversifiée**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **L'analyse de la structuration des coûts des besoins de matières**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **L'analyse du poids total de la matière dans l'industrie et ses impacts**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Compétence 2 - Construire une stratégie achat

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

A COMPLÉTER

Avez-vous construit une stratégie achat à 2-3 ans ?

○ OUI
○ NON

Si oui :
- *Quelles techniques avez-vous utilisées ? Avez-vous réussi à faire accepter la politique auprès des clients ou de vos collègues ? Donnez des exemples.*
- *Comment avez-vous établi un target price et un budget prévisionnel ?*
- *Quels éléments avez-vous intégrés dans votre stratégie d'approvisionnement ?*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Établir une analyse SWOT (forces, faiblesses, opportunités, menaces) du marché	• L'analyse SWOT permet de situer les enjeux et risques majeurs liés aux achats
Tracer les grandes lignes de la stratégie d'achat (nombre de fournisseurs, nombre d'alternatives), en fonction des marchés, lignes de produits, régions…	• Les grandes lignes sont déterminées, elles sont les mieux adaptées aux enjeux particuliers de la plasturgie
Déterminer une politique d'achats et développer un argumentaire pour la faire accepter auprès des clients et des collègues : - Engagement (contrat ou spot) - Géolocalisation (Europe/hors Europe) - Nombre homologation des références plastiques - Make or buy pour les composites, etc.	• La politique d'achat prend en compte une réflexion sur l'engagement, le lieu, le nombre de références plastiques, le make or buy, etc. • Les arguments développés permettent de faire accepter la politique d'achat auprès des clients ou des collègues
Étudier l'impact du coût matière sur le taux de marge	• L'impact du coût matière sur le taux de marge est identifié
Fixer un "target price" (prix objectif)	• Le target price est déterminé
Définir une stratégie d'approvisionnement/stock, et un prévisionnel d'Achats (solde de sécurité, bon de commande...) en fonction de la production et des services commerciaux	• La stratégie d'approvisionnement est pertinente par rapport à la matière et le marché
Construire un prévisionnel de budgets et anticiper l'évolution des prix matières	• Le budget prévisionnel est réaliste
Créer des outils permettant aux équipes commerciales d'être au fait de la stratégie d'achat de l'entreprise	• Les outils créés permettent d'informer des équipes commerciales sur la stratégie d'achat

A l'issue du repérage de la Compétence 2

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **La construction d'une stratégie achat 2-3 ans**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **L'impact du coût matière, fixation d'un target price et définition d'une stratégie d'approvisionnement**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Compétence 3 - Présélectionner et référencer les fournisseurs en fonction de critères stratégiques

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

Dans votre activité, avez-vous présélectionné et référencé les fournisseurs ?

○ OUI
○ NON

A COMPLÉTER

Si oui :
- *Quels critères de sélection avez-vous appliqués ? Donnez des exemples*
- *Comment identifiez-vous la place sur le marché du fournisseur ?*
- *Comment avez-vous conduit un audit ?*

Dans votre activité, avez-vous géré les risques associés à ce référencement ?

○ OUI
○ NON

Si oui :
- *Quels risques avez-vous identifiés ? Donnez des exemples*
- *Quelles vérifications de normes et exigences avez-vous mises en œuvre ?*
- *Comment avez-vous déterminé l'équation coût/transfert ?*
- *Quels appels d'offres avez-vous menés ? Donnez des exemples*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Définir les critères pertinents de sélection et référencement (performance produits, capacités, délais, santé économique...)	• Les critères de sélection sont pertinents
Recenser l'ensemble des fournisseurs du marché susceptibles de répondre aux besoins achats de l'entreprise (typologie, outils et services apportés)	• Le recensement indique les fournisseurs susceptibles de répondre aux besoins d'achats
Conduire un audit : établir une analyse 360° du fournisseur et sa place sur le marché	• L'audit est conduit de manière satisfaisante, la place sur le marché du fournisseur est identifiée. • Le risque est réparti de manière pertinente entre plusieurs fournisseurs
Vérifier les normes et exigences en matières plastiques sur la santé, la sécurité et l'environnement à faire respecter par le fournisseur (Écolabel, certifications…)	• Les vérifications de normes et exigences sont approfondies
Déterminer l'équation coût matière/coût transfert	• L'équation coût/transfert est établie correctement
Rédiger un appel d'offres basé sur toutes les informations collectées, le lancer	• L'appel d'offres est rédigé correctement • Plusieurs canaux de diffusion d'offres sont mentionnés
Assurer le suivi et l'analyse des offres, établir un benchmarking entre les fournisseurs en fonction des indicateurs de sélection, répartir le risque entre les fournisseurs	• L'analyse des offres est pertinente
Enrichir le référencement des fournisseurs de l'entreprise et faciliter son déploiement par les autres services	• Le référencement est établi, il est accessible aux autres services de l'entreprise

A l'issue du repérage de la Compétence 3

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **La présélection et le référencement des fournisseurs**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **La gestion des risques associés à ce référencement**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Compétence 4 - Sécuriser la disponibilité de la matière

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

A COMPLÉTER

Dans votre activité, avez-vous géré le risque d'approvisionnement de la matière en sécurisant sa disponibilité ?

○ OUI
○ NON

Si oui :
- *Comment déterminez-vous la part de la demande de l'entreprise sur l'offre accessible ?*
- *Quelles actions avez-vous entreprises pour pérenniser l'offre ?*
- *Quelles alternatives avez-vous identifiées et comment ? Donnez des exemples.*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Déterminer la part de la demande de l'entreprise sur l'offre accessible	• La part de la demande de l'entreprise est identifiée
Assurer la pérennité de l'offre accessible	• Les actions entreprises pour pérenniser l'offre sont pertinentes
Identifier des alternatives en cas de rupture d'approvisionnement **- estimer le stock chez les producteurs** **- vérifier l'homologation matière et les matières alternatives** **- rechercher de nouveaux fournisseurs**	• Les alternatives sont identifiées et réalistes (déploiement possible)

A l'issue du repérage de la Compétence 4

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **La gestion du risque d'approvisionnement**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **La pérennisation de l'offre**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **Les alternatives identifiées**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Compétence 5 - Négocier avec un fournisseur

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

A COMPLÉTER

Dans votre activité, négociez-vous avec le fournisseur ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Quels arguments préparez-vous ? En réponse à quels objectifs ? Donnez des exemples*

Dans votre activité, négociez-vous dans un contexte multi-culturel ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Comment faites-vous ? Donnez des exemples*

Dans votre activité, négociez-vous les reprises de matières ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Comment prenez-vous en compte le cycle de vie matière ? Que vérifiez-vous ? Donnez des exemples*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Définir les objectifs en matière de matière, prix, volumes, délais, qualité et condition de paiement en respectant les spécifications et les délais impartis	• Les objectifs respectent les spécifications et les délais impartis
Préparer les arguments de l'entreprise, en prenant en compte sa place par rapport au fournisseur et celle qu'elle occupe sur le marché	• Les arguments prennent en compte les enjeux de la négociation
Analyser les objectifs commerciaux du fournisseur en matière de coût, marges, position sur son marché et sa santé financière	• Les objectifs commerciaux sont identifiés
Négocier les conditions et les garanties dans un contexte multiculturel **Appliquer un vocabulaire technique "achat" dans la langue anglaise ou dans la langue de la négociation**	• La négociation prend en compte le contexte multiculturel, les codes de la région ou de la zone concernée ainsi que les expressions techniques en anglais ou dans la langue de la négociation sont maîtrisés
Négocier la reprise de matières	• La négociation de la reprise matière prend en compte le cycle de vie matière jusqu'à la fin de vie du produit (récupération en interne ou vente, coût de destruction matières)
Préparer les indicateurs décisionnels et les tableaux de préparation de négociation	• Les indicateurs et tableaux sont pertinents

A l'issue du repérage de la Compétence 5

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **La négociation avec le fournisseur**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **Le contexte multi-culturel**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **La reprise des matières**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Compétence 6 - Formaliser les accords et veiller au respect des normes et garanties

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

A COMPLÉTER

Dans votre activité, rédigez-vous un projet de contrat fournisseur ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Comment assurez-vous le respect des accords établis ? Donnez des exemples*

Dans votre activité, vérifiez-vous l'intégrité du fournisseur ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Comment vous assurez-vous l'intégrité du fournisseur ?*
• *Vérifiez-vous le respect des engagements RSE, normes, garanties ? Comment faites-vous ?*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Rédiger un projet de contrat prenant en compte les accords définis en garantissant la confidentialité des informations sensibles **Introduire les clauses faisant respecter la propriété intellectuelle et industrielle ainsi que les garanties** **Établir les conditions de paiement/ escompte**	• Il prend en compte les accords établis
Vérifier l'intégrité du fournisseur et de son respect au regard des engagements RSE (Responsabilité Sociale des Entreprises), normes ISO (Organisation Internationale de Normalisation), etc.	• Il vérifie le respect de la propriété intellectuelle et industrielle, les garanties et assure le respect RSE, ISO, etc.

A l'issue du repérage de la Compétence 6

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **La rédaction des contrats**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **La vérification de l'intégrité du fournisseur**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Compétence 7 - Acheminer la matière

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

A COMPLÉTER

Dans votre activité, établissez-vous un circuit logistique du transport de la matière première ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Comment sélectionnez-vous le mode de transport ? Comment intégrez-vous les contraintes de stockage ? Comment assurez-vous la solution la plus optimale ?*

Dans votre activité, avez-vous établi un appel d'offres multimodal ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Comment le rédigez-vous ? Donnez des exemples*

Dans votre activité, gérez-vous le transit de marchandises ?

○ OUI
○ NON

Si oui : • *Comment fonctionne la gestion avec les douanes ? Comment assurez-vous le respect des Incoterms ?*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Identifier le circuit logistique Sélectionner le mode de transports approprié en respectant les impératifs de la production, la stratégie de l'entreprise, les responsabilités associées (matières dangereuses) et les dispositions RSE de l'entreprise Intégrer les contraintes de stockage y compris celles liées aux matières dangereuses et veiller à l'application des normes (QHSE - Qualité, Hygiène, Sécurité, Environnement, etc.) ainsi que les dispositions RSE de l'entreprise Analyser la meilleure équation entre le temps, le coût (y compris de stockage), les délais et l'organisation	• Les solutions logistiques et de stockage sont optimales
Conduire un appel d'offres « transport » multimodal (rédaction et analyse des offres)	• L'appel d'offres multimodal est géré de manière efficace et pertinente
Gérer les rapports avec les douanes, transitaires et assurer les taxes à payer	• La gestion du transit de marchandises est effectuée sans erreurs
Comparer l'offre des assurances avec les Incoterms et vérifier sa cohérence avant souscription	• L'assurance souscrite respecte les Incoterms

A l'issue du repérage de la Compétence 7

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **Le circuit logistique du transport**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **Le mode de transport et de stockage, l'appel d'offres multimodal**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **Le transit des marchandises**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Compétence 8 - Manager les fournisseurs

Les questions suivantes vous aideront à apprécier l'expérience du candidat et à conduire l'entretien. Elles sont à adapter au contexte de l'entreprise.

Dans votre activité, évaluez-vous les fournisseurs et suivez-vous l'exécution du contrat ?

○ **OUI**
○ **NON**

Si oui :
- *Quels sont les indicateurs d'évaluation que vous avez instaurés dans votre activité ? Que faites-vous pour suivre le prix, le produit, la qualité, etc. ? Donnez des exemples*
- *Mettez-vous en place un barème de "sanctions" ? Donnez des exemples*

Eléments de la compétence requis pour l'obtention du CQP Plasturgie	Critères d'évaluation *(utilisés pour l'évaluation en fin de parcours)*
Définir les indicateurs d'évaluation et de mesure de la performance	• Les indicateurs sont performants
Établir un tableau de bord fournisseur permettant d'effectuer un suivi du prix, du produit, de la qualité (réclamations), du respect des dates, du service… **Le rendre accessible aux collaborateurs de l'entreprise**	• Le tableau de bord est pertinent, son déploiement est possible par d'autres utilisateurs
Suivre les actions et mettre en place un barème de « sanctions »	• Un barème d'action est mis en place, ce barème est opérationnel

A l'issue du repérage de la Compétence 8

A COMPLÉTER

○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué**

○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants :

☐ **L'évaluation des fournisseurs**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

☐ **lLe suivi du contrat et les sanctions**

Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences :

☐ Suivi d'une formation d'approfondissement

☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Bilan du repérage des compétences du candidat

A COMPLÉTER

Compétence 1 **Se documenter et analyser la nature et la qualité de la matière**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **La recherche documentaire diversifiée** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **L'analyse de la structuration des coûts des besoins de matières** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **L'analyse du poids total de la matière dans l'industrie et ses impacts** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise
Compétence 2 **Construire une stratégie achat**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **La construction d'une stratégie achat à 2-3 ans** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **L'impact du coût matière, fixation d'un target price et définition d'une stratégie d'approvisionnement** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise
Compétence 3 **La gestion des risques associée à ce référencement**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **La présélection et le référencement des fournisseurs** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **La gestion des risques associés à ce référencement** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

A COMPLÉTER

Compétence 4 **Sécuriser la disponibilité de la matière**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **La gestion du risque d'approvisionnement** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **La pérennisation de l'offre** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **Les alternatives identifiées** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise
Compétence 5 **Négocier avec un fournisseur**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **La négociation avec le fournisseur** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **Le contexte multi-culturel** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **La reprise de matières** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise
Compétence 6 **Formaliser les accords et veiller au respect des normes et garanties**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **La rédaction de contrats** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **La vérification de l'intégrité du fournisseur** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

A COMPLÉTER

Compétence 7 **Acheminer la matière**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **Le circuit logistique du transport** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **Le mode de transport et de stockage, l'appel d'offres multimodal** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **Le transit des marchandises** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise
Compétence 8 **Manager les fournisseurs**	○ Le candidat a acquis les éléments de la compétence en totalité **et peut être évalué** ○ Le candidat a **acquis partiellement ou pas du tout les éléments de la compétence et a des besoins en formation** sur les points suivants : ☐ **L'évaluation des fournisseurs** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise ☐ **Le suivi du contrat et les sanctions** Les moyens préconisés d'acquisition de ces compétences : ☐ Suivi d'une formation d'approfondissement ☐ Formation au poste de travail / Mise en pratique dans l'entreprise

Repérage des compétences

CQP Plasturgie **Acheteur en plasturgie et composites**

Signatures

A COMPLÉTER

Candidat

Nom _____ Prénom _____

Commentaires éventuels :

Signature :

Intervenant 1

Nom _____ Prénom _____

Entreprise _____ Fonction _____

N° de l'habilitation _____

Je soussigné(e) _____
déclare conformes et sincères les renseignements apportés à ce dossier.

Date : _____ Signature :

Cachet de l'entreprise :

Intervenant 2 (le cas échéant)

Nom _____ Prénom _____

Entreprise _____ Fonction _____

N° de l'habilitation _____

Je soussigné(e) _____
déclare conformes et sincères les renseignements apportés à ce dossier.

Date : _____ Signature :

Cachet de l'entreprise :